



”Tempur Sealy Danmark samarbejder med SALG&FOKUS og Danny Bærtelsen på rigtig mange niveauer. Det være sig salgstræning og coaching af vores eget personale og forhandlere hvor fokus er på alt fra salgsledelse, evnen til at hjælpe kunderne med at træffe de rigtige beslutninger, og over til motiverende samtaler. Derudover har jeg selv en løbende personlig sparring og coaching af Danny. Det der kendetegner Danny er hans altid skarpe analyse og evne til at stille de spørgsmål der sætter tingene på spidsen. Sparringen gør at muligheder og udfordringer står klart og bliver sat i et perspektiv der rykker og gør en forskel.

Netop det at gøre en forskel er værdien i vores samarbejde med SALG&FOKUS. Dannys mangeårige erfaring fra både BtC og BtB gør, at han formår via hans skarpe tunge og proaktive coaching at sætte nye tanker, ideer og muligheder i hovederne på både vores kunder, mine medarbejder og jeg selv.

Så hvis du ønsker og tør modtage ekstern ekspertise, der på en involverende og samtidig objektiv måde kan flytte dig, din virksomhed eller medarbejdere - og du er villig til at lade ham komme i maskinrummet hvor det flytter noget, så kan jeg kun meget varmt anbefale et samarbejde med SALG&FOKUS og Danny Bærtelsen.”

- **Mark Reeh Pedersen, Country Manager**
Tempur Sealy Danmark

